

## IN DIESER AUSGABE:

**ZDS eröffnet zusätzlichen Standort in Ravensburg**  
Arno Uttenweiler übernimmt die Leitung der neuen Niederlassung

**Kaufmännische Software vom Marktführer Sage**  
Die Rundum-Lösung im Bereich Unternehmenssoftware

**Unser Team braucht dringend Unterstützung**  
Aktuelle Stellenausschreibungen bei ZDS



## Sehr geehrter Kunde,

wir freuen uns, Ihnen heute unseren neuen Newsletter „ZDS AKTUELL“ vorstellen zu dürfen. Wichtige Neuigkeiten aus unseren Dienstleistungs- und Produktbereichen erreichen Sie zukünftig noch schneller. Auch über aktuelle Marktentwicklungen und Trends sind Sie immer bestens informiert.

Sollten Sie den Newsletter zukünftig in elektronischer Form wünschen, so senden Sie uns bitte Ihre Kontaktdaten an [zdsaktuell@zds-gmbh.de](mailto:zdsaktuell@zds-gmbh.de). Gerne nehmen wir auf diesem Weg auch Anregungen Ihrerseits entgegen.

Das gesamte ZDS-Team wünscht Ihnen viel Spaß beim Lesen!

## Unsere Leistungen:

-  **Analysen und Beratung**
-  **Softwarelösungen**
-  **DATEV**
-  **IT-Lösungen**
-  **Drucken, Kopieren, Scannen, Präsentieren**
-  **Telekommunikation**

## ZDS eröffnet zusätzlichen Standort in Ravensburg

Arno Uttenweiler übernimmt die Leitung der neuen Niederlassung

Zum 1. Januar 2018 haben wir unseren neuen Standort in Ravensburg eröffnet. Mit dem Büro vor Ort bieten wir unseren dortigen ca. 200 Kunden neben dem zuverlässigen Service nun auch eine fixe Anlaufstelle.

### Wachstum nicht von ungefähr

Die positive Bilanzentwicklung der letzten Jahre machte die Übernahme anderer Systemhäuser möglich und war mit ausschlaggebend für die Entscheidung, in Ravensburg zu expandieren. Hinzu kommt, dass wir im strukturstarken Oberschwaben viele potentielle Kunden – etwa Mittelständler im produzierenden Gewerbe, Handwerker und Dienstleistungsunternehmen – für das Systemhaus ausmachen konnten. „Mit den beiden Standorten decken wir unser Einzugsgebiet sinnvoll ab, das wir dadurch auch erheblich vergrößert haben“, benennt Marc Saile die Vorteile der Expansion.

### Ambitionierte Ziele im Ravensburger Raum

Damit die Ravensburger Niederlassung und der örtliche Kundenstamm sich wie gewünscht entwickeln, setzen wir, getreu unserer Strategie, auch auf die richtige menschliche Besetzung: Der Leiter der Ravensburger

Zweigstelle, Arno Uttenweiler, besitzt umfangreiche Branchenerfahrung und kommt aus der Gegend. Er selbst ist im Landkreis Ravensburg geboren und war viele Jahre als Handball-Trainer bei der TSB Ravensburg aktiv.

Seit Anfang Januar 2018 kümmert sich Uttenweiler vom Ravensburger Büro aus um die Bestandskundenbetreuung und den Vertrieb. Sein Schwerpunkt wird dabei auf Softwarelösungen, beispielsweise für Warenwirtschaft oder Dokumentenmanagement, liegen. „Die komplette Betreuung aus einer Hand, unser Know-how, die Ortsverbundenheit unseres Niederlassungsleiters und nicht zuletzt die Manpower, die wir mit über 30 Mitarbeitern mitbringen – all das werden wir einsetzen, um unser Geschäft in Ravensburg zu festigen und weiter auszubauen“, fasst Wilfried Zieringer zusammen.

**ZDS Bürosysteme GmbH**  
**Niederlassung Ravensburg**  
**Schwanenstr. 5**  
**88214 Ravensburg**  
**Tel.n: 0751/3558768-0**  
**E-Mail: [mail@zds-gmbh.de](mailto:mail@zds-gmbh.de)**

## NIEDERLASSUNG RAVENSBURG

LEITUNG: ARNO UTTENWEILER



### Kontakt mit den richtigen Leuten

ZDS Bürosysteme GmbH  
Schlattgrabenstraße 24  
72141 Walldorfhäslach  
Tel.: 07127/239-0  
Fax: 07127/239-199  
E-Mail: [mail@zds-gmbh.de](mailto:mail@zds-gmbh.de)  
[www.zds-gmbh.de](http://www.zds-gmbh.de)

### Öffnungszeiten:

Mo. - Fr.: 08.00 Uhr - 17.00 Uhr

**24 Stunden Bereitschaft,**  
**auch am Wochenende!**



## Kaufmännische Software vom Marktführer Sage

Die Rundum-Lösung im Bereich Unternehmenssoftware

Die Digitalisierung und der technologische Wandel gehen mit der Globalisierung Hand in Hand. Auch mittelständische Unternehmen expandieren immer mehr ins Ausland und. Neue Märkte bedeuten nicht nur neue Chancen. Dazu gehört auch, das Unternehmen strategisch auf die Änderungen vorzubereiten – nicht zuletzt durch die Anpassung der Unternehmenssoftware. Wir geben Ihnen einen Überblick über die Herausforderungen internationaler Geschäfte und die Anforderungen an eine Software, die Sie ideal bei der Internationalisierung unterstützt.

**Schon geringe Umstrukturierungen helfen** Umsätze steigern mit Hilfe von Gesamtkostensenkung – das ist die Lösung, um Margen ohne Preissteigerungen zu erhöhen. Doch wie kann man mit wenig Umstrukturierung und Aufwand die Gesamtkosten im ganzen Unternehmen bedeutend senken? Im Zeitalter des Internets und der Digitalisierung lautet die Antwort: Durch digitale Prozessautomatisierung im Unternehmen.

### Verwaltungsprozesse rationalisieren

Die Gemeinkosten für die Bilanzerstellung und das Dokumentenmanagement bleiben in guten so wie in schlechten Vertriebszeiten weitgehend konstant und werden somit meist stillschweigend hingenommen. Dabei können Kosten durch Rationalisierung in der Verwaltung mit IT-Lösungen langfristig gesenkt werden und somit eine geringere finanzielle Hürde für Unternehmen darstellen. Dadurch lassen sich Verträge mit Arbeitnehmern, Kunden, Lieferanten und Kooperationspartnern, die analog im Büro liegen, endlich effizient managen und Vertragsanpassungen beispielsweise schnell

vorgenommen werden. Auch kostspielige Fristüberschreitungen gehören mit der richtigen Vertragsverwaltungssoftware der Vergangenheit an. Ebenso werden Freigabe- und Genehmigungsprozesse schneller und einfacher. Das spart Zeit und indirekte Kosten.

### Cloud Computing für den Mittelstand

Die meisten KMUs besitzen kein hohes Budget für die Einrichtung technisch aufwendiger Lösungen und die Einstellung von IT Personal. Nichtsdestotrotz steigt der Druck, auch als kleines Unternehmen flexibel und konkurrenzfähig zu bleiben. Vor allem in starken Wachstumsphasen ist ein zuverlässiges IT-Paket besonders wichtig.

Hier können Sie mit Cloud Computing richtig punkten. Die outgesourcte IT-Lösung erlaubt es Ihnen, neue Niederlassungen schnell einzubinden, Mitarbeiter aus aller Welt zu vernetzen und flexibel auf Kundenanfragen zu reagieren. So werden Sie Rechenzentren, Netzwerkkonfigurationen und Softwareinstallationen los. Alles, was sie benötigen, ist ein Internetkabel, um mittels Cloud Computing eine ganze Infrastruktur aufzubauen.

### Reaktionszeit als echter USP

Enterprise Mobility ist ein wichtiges Thema, das bald die Voraussetzung für das Überleben unter Konkurrenzdruck – vor allem im Mittelstand – sein wird. Der Schlüssel zum Erfolg heißt ERP-App. Sie ermöglicht vom Handy oder Tablet aus den Zugriff auf wichtige Daten – das eigene Wohnzimmer, der Zug oder ein Restaurant werden dadurch zu mobilen Arbeitsplätzen. Für kritische Anfragen erreichbar zu sein ist eine Eigenschaft, die ein Unternehmen konkurrenzfähig macht und für eine bessere Kommunikation und damit Kundenzufriedenheit sorgt.

## Unser Team braucht dringend Unterstützung!

Sie kennen eine Person, für die eine unserer aktuellen Stellenausschreibungen interessant sein könnte? In dem Fall würden wir uns freuen, wenn Sie unser Angebot weitertragen könnten. Herzlichen Dank schon im Voraus für Ihre Unterstützung.

### Servicetechniker (m/w) für Kopier- und Drucksysteme

- Eigenverantwortliches Durchführen von Service-, Wartungs- und Reparaturarbeiten an unseren multifunktionalen Bürokommunikationssystemen, insbesondere an digitalen Kopier- und Drucksystemen.
- Einrichten von Netzwerkanbindungen an die Betriebssysteme unserer Kunden.
- Installation von Software in Kundenumgebungen und Nutzereinweisung.
- Betreuung unserer Systeme bei Kundenveranstaltungen und Hausmessungen...

### Vertriebsspezialist (m/w) für Softwarelösungen

- Vermarktung von Lösungen aus unserem ERP-, DMS- und CRM-Produktportfolio.
- Verkauf von produktnahen Softwarelösungen für unsere multifunktionalen Druck-, Kopier- und Scansysteme.
- Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms und kontinuierliche Gewinnung von Neukunden.
- Entwicklung tragfähiger und zukunftsweisender Lösungen zusammen mit unseren Kunden.
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen und externen Spezialisten bei komplexen Projekten...

### Vertriebsspezialist (m/w) für Multifunktionssysteme und dazugehörige Softwarelösungen

- Vermarktung unserer multifunktionalen Druck- und Kopiersysteme sowie der dazu passenden produktnahen Softwarelösungen.
- Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms und kontinuierliche Gewinnung von Neukunden.
- Positionierung von ZDS als Lösungsanbieter.
- Konfiguration und Kalkulation von Projekten mit interner Unterstützung sowie Ausarbeitung von Angeboten.
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen und externen Spezialisten bei komplexen Projekten...

Ausführliche Stellenbeschreibungen finden Sie unter: [www.zds-gmbh.de/karriere.htm](http://www.zds-gmbh.de/karriere.htm)